

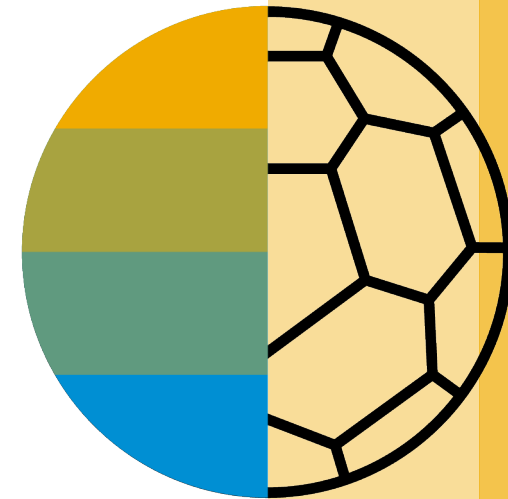


Leveranciersbijeenkomst Jumbo – SAP Ariba

Er is geluid beschikbaar via de luidsprekers of hoofdtelefoons van uw computer

JUMBO

THE BEST RUN 



Planning van deze dag



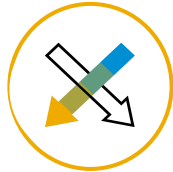
Introductie van de sprekers



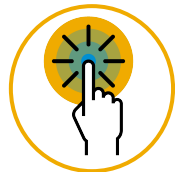
Initiatief van Jumbo



De impact en de voordelen



De vervolgstappen



V & A

Introducties

JUMBO

Miriam van Maanen-Roest

Product owner

Jumbo

Nico Wieringa

Buyer NFR

Jumbo

source2paybeheer@jumbo.com

<https://www.jumbo.com/service/leveranciers/ariba>

SAP Ariba 

Burry van der Graaf

Project Manager

SAP Ariba

Shaïnah Casseres

Supplier Education Specialist

SAP Ariba



ZEKE

Hallo

EY LIVEN
VAN ALLEING
VERRUKEN

Omzetgroei in Retail en in het aantal Jumbo supermarkten betekent ook dat we op veel andere vlakken meegroeien. Onder andere onze "Not for Resale" (NFR) uitgaven zijn hierdoor flink gegroeid.

+/- 1 Miljard p/Jaar met ruim 15.000 leveranciers

Om deze groei te kunnen bijbenen, moeten de ondersteunende processen, van bestellen tot en met factuurafhandeling, worden gemoderniseerd.

Daarom stap Jumbo over op SAP Ariba voor alle bestellingen van niet-handelsgoederen.

Factuurafhandeling kan in de toekomst enkel nog plaatsvinden via SAP Ariba.

Voor meer informatie over de SAP Ariba implementatie bij Jumbo, bezoek onze leverancierspagina: <https://www.jumbo.com/service/leveranciers/ariba>

Of neem contact op via source2paybeheer@jumbo.com

Waarom een zakelijk netwerk?

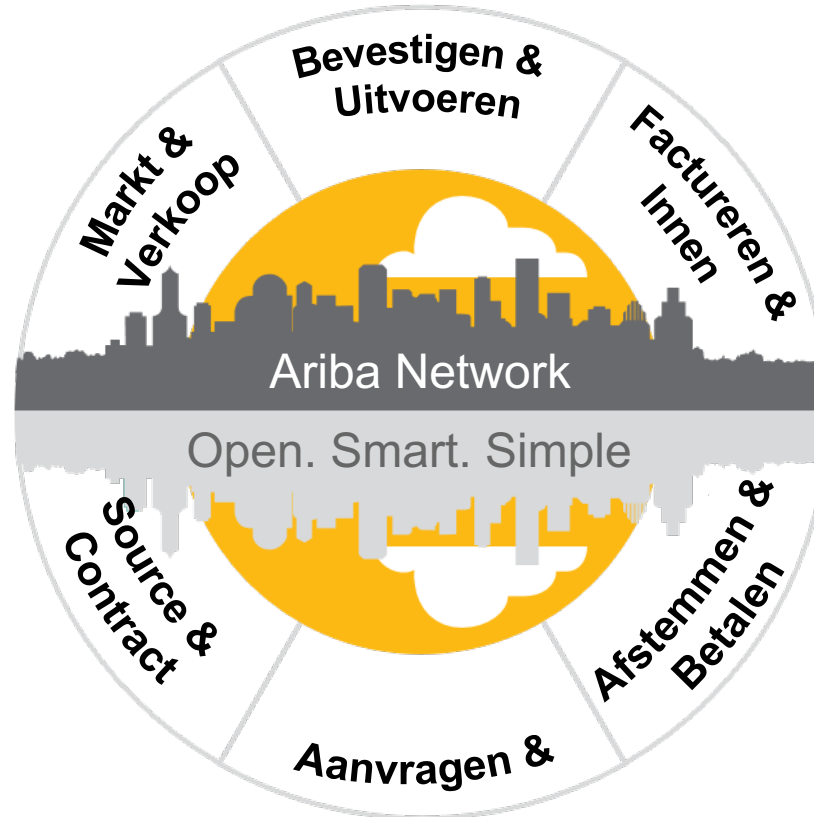


Deelnemende inkopers

Internationale bedrijven

Bedrijven uit het middensegment

Individuele inkopers



Deelnemende leveranciers

Directe materialen

Indirecte materialen

Diensten

Stuur uw vragen in verband met uw Ariba Network-account naar:

[<<BuyerEnablementEmail@ariba.com>>](mailto:BuyerEnablementEmail@ariba.com)

Waarom Ariba Network?

De grootste handelsgemeenschap ter wereld, met een omzet van meer dan \$1 biljoen

- Help actieve Global 2000-inkopers om uw producten en diensten te vinden
- Maak gebruik van veel expertise, ervaring en advies



Zakelijke samenwerking via één punt

- Beheer leads, voorstellen, contracten, orders, facturen en betalingen
- Werk samen met meerdere klanten



Afgestemd op uw manier van zakendoen

- Gebruik een breed aanbod van transactieopties
- Gebruik vele browsers, indelingen, talen en valuta



Met SAP Ariba kunt u...



Gemiddeld 60% lagere operationele kosten

Kosten verlagen

- Minder papier verbruiken
- Frankeringskosten verlagen
- Kosten voor factuurcreatie/-wijziging verlagen



30% groei in bestaande accounts
35% groei in nieuwe accounts

Uw omzet vergroten

- Een vindbare leverancier worden met het wereldwijde AN
- Nieuwe klantrelaties tot stand brengen via Ariba Discovery
- Uw catalogi publiceren voor duizenden klanten



15% betere klantenbinding

Voldoen aan de wensen van uw klant

- De bedrijfsstrategie van de klant ondersteunen
- Voorkeursleverancier worden
- Het communicatieproces vereenvoudigen

80% meer efficiency in uw bedrijfsactiviteiten



Overzicht houden

- Klantrelaties in één account groeperen
- IO's en facturen op een eenvoudige wijze opslaan
- Meer inzicht krijgen in uitgaven en betalingen van klanten

62% minder te late betalingen

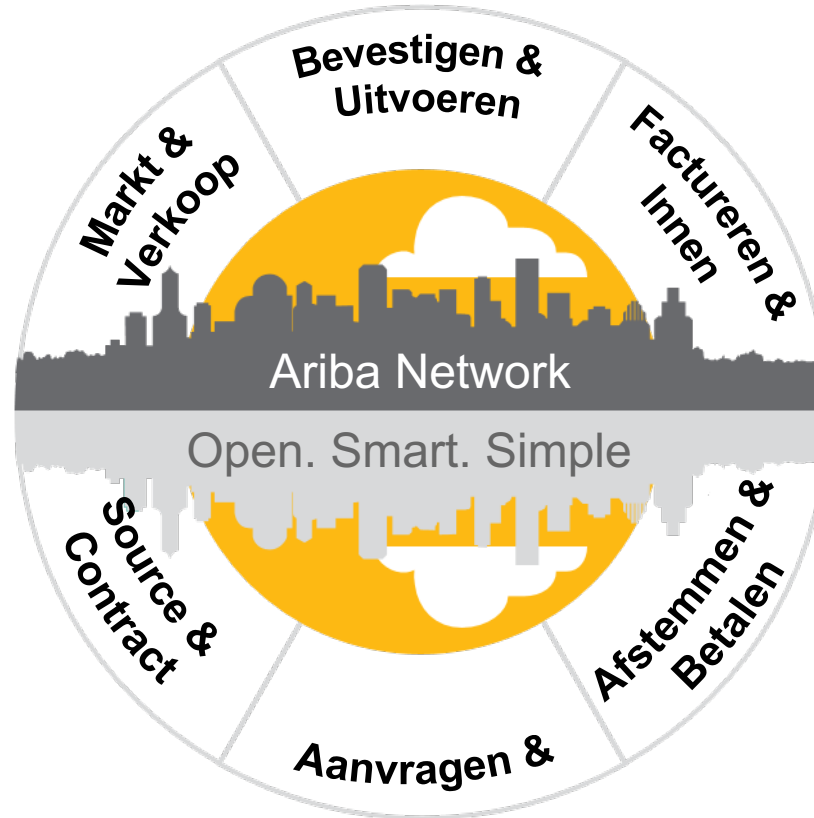


Betalingen sneller ontvangen

- Uw factuur richten aan de juiste persoon in het goedkeuringsproces
- Orderbevestigingen via e-mail/telefoon overslaan
- Verzekerd zijn van volledige en nauwkeurige ordergegevens
- Fouten voorkomen via systeemcontroles

Standaardcyclus Procure-to-Pay

JUMBO



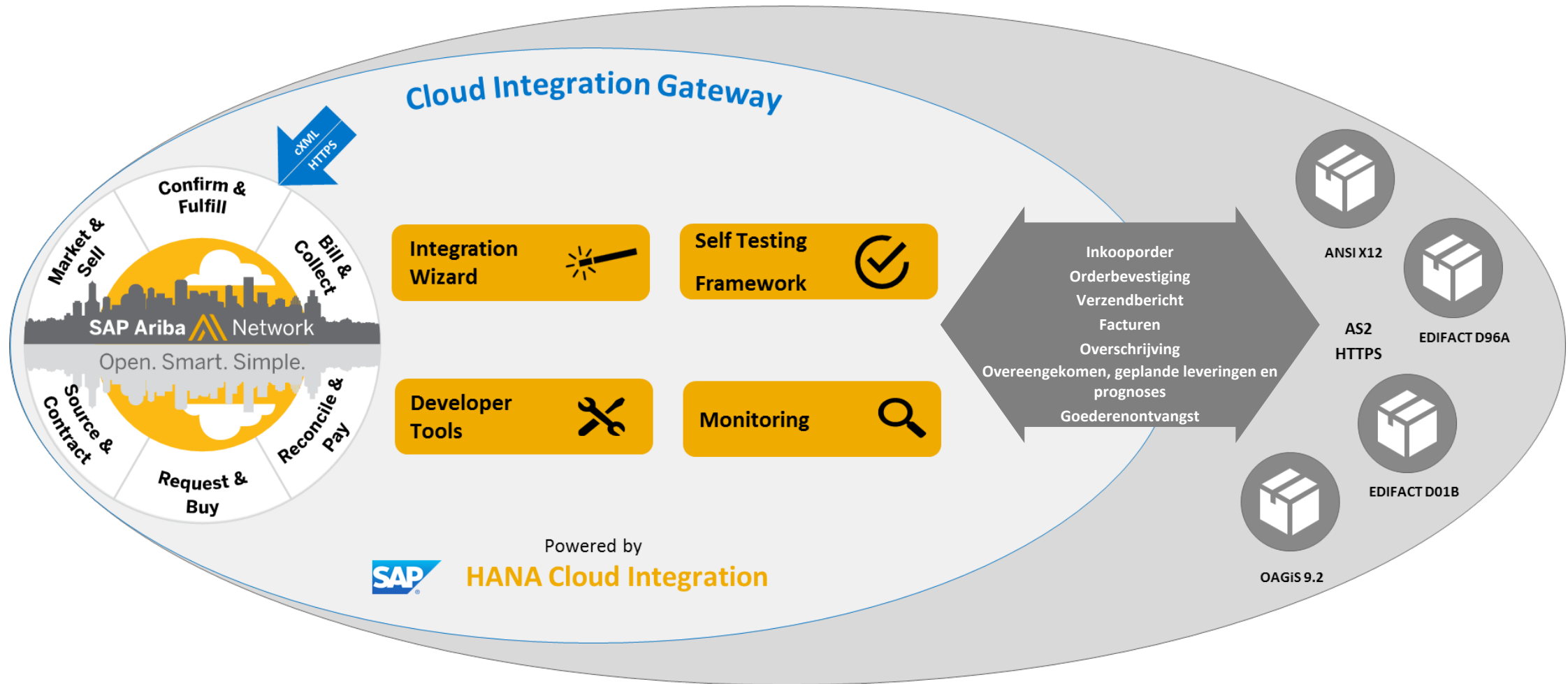
Leverancier



We gaan kijken hoe dit werkt! PO-Flipvideo: van een inkooporder een factuur maken

Cloud Integration Gateway

Eenmalig verbinding maken met Ariba Network

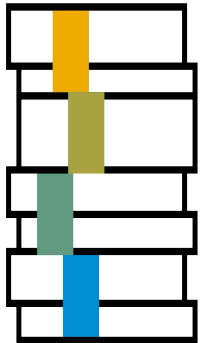


Catalogus Demo



Catalogi op het Ariba Network

Voordelen van catalogi

- 
- Grotere nauwkeurigheid voor inkooporders
 - Snellere reactie naar de klanten
 - Betere naleving van de inkoopprocessen
 - Betere kasstromen
 - Ongecompliceerde inkoopervaring voor gebruikers

Opties voor catalogi



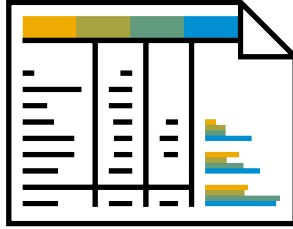
CIF (catalogus op bestandsbasis)



PunchOut-niveau 1 & 2 (gebruikers winkelen in uw webshop en plaatsen naar behoefte artikelen in hun Ariba-winkelwagen)

*Als uw klant besluit dat hij uw catalogi wil activeren, zal een expert voor catalogusactivering van Ariba contact met u opnemen voor meer informatie en instructies

Type Catalogi



Static catalog

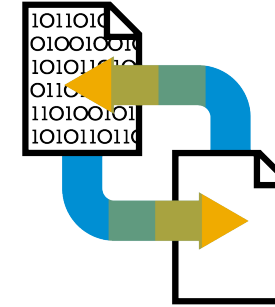
Beschikbaar op het Ariba Netwerk

Voordelen

- *Eenvoudig en gemakkelijk in te richten (upload van een statisch bestand)*
- *Maximale controle voor audit en contract naleving*
- *Catalogus beschikbaar voor inkopers op het Ariba Netwerk*
- *Inkopers kunnen producten met elkaar vergelijken*
- *Inkopers kunnen een lijst met favorieten maken en producten traceren*

Uitdagingen

- *Geen real-time inventaris oen prijzen*
- *De leverancier dient de catalogus op het Ariba Netwerk te onderhouden*
- *Grote bestanden moeten opgedeelt worden*



PunchOut catalog

Maakt gebruik van de leveranciers website

Voordelen

- *Real-time inventaris en prijzen*
- *Maakt gebruik van de website van de leverancier en alle functionaliteiten die de website biedt*
- *Frequente updates*
- *Grote catalogi*

Uitdagingen

- *Inkopers moeten weten bij welke leverancier zij de producten bestellen – geen zoek optie in het Ariba Netwerk Inkopers kunnen geen lijst met favorieten aanmaken*
- *Het gebruik en de functionaliteit is anders voor elke website*
- *Leveranciers bepalen de inhoud en de prijzen. Contracten worden buiten het Ariba Netwerk onderhouden*

Catalogus Enablement Proces

Proces en Tijdlijnen



Catalogus aanmaken

- Overeenstemming tussen Jumbo en de leverancier m.b.t. catalogus type en inhoud
- Kick-off met Ariba Catalogus Expert
- Het aanmaken van de catalogus bij de leverancier

Upload in Test

- Upload catalogus in Ariba Network test account

Troubleshooting

- Correctie van de catalogus
- PunchOut connectiviteitstest

Inkopers Test

- Testen en valideren van de catalogus bij Jumbo
- PunchOut: volledige connectiviteitstest

Uploadnaar Production

- Upload naar uw Ariba Network productieaccount

Statische Catalogus – 5 tot 6 weken

PunchOut/BMECat Catalogus – 8 tot 12 weken

Prerequisites: <https://support.ariba.com/Item/view/186559>

SAP Ariba Supplier-app

Zakelijke info

IO-trends

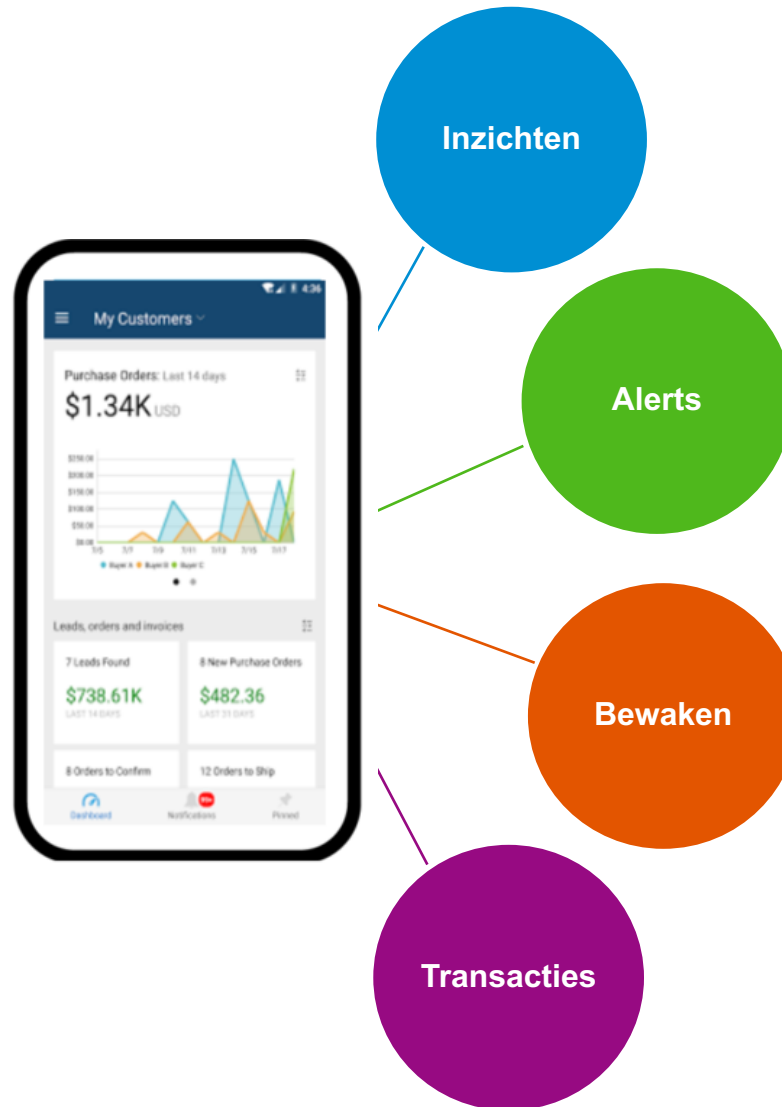
Factuurleeftijd

IO's en facturen per klant

Mobiel werken

IO bevestigen

Belangrijke documenten
vastpinnen voor later



Realtime alerts

Netwerkactiviteit bekijken

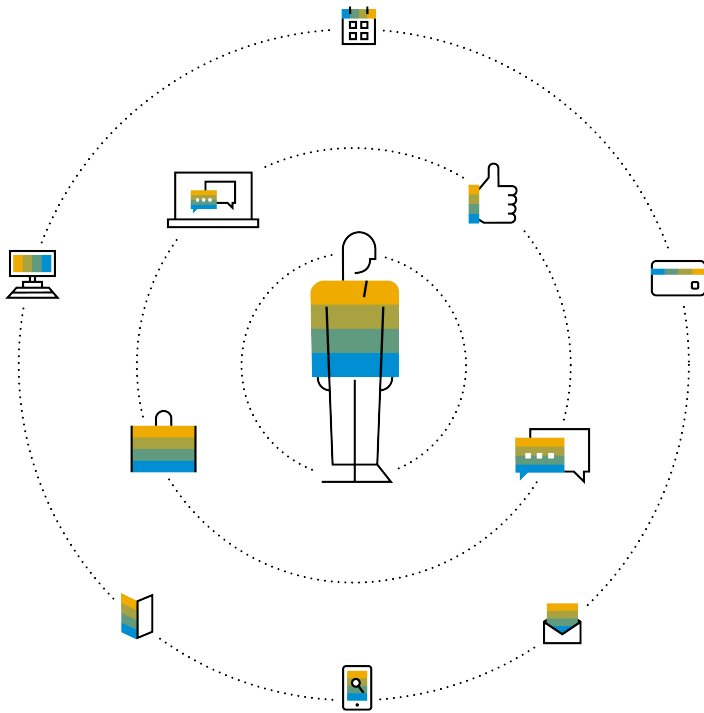
Push-berichten krijgen voor
bedrijfskritieke gebeurtenissen

Belangrijke activiteiten bewaken

IO- en factuurgegevens bekijken

IO's en facturen zoeken via SAP
HANA

Kostenschema voor Ariba Network: basisgegevens



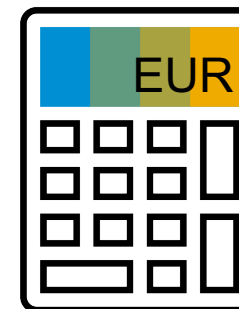
GRATIS registratie en gebruik voor alle leveranciers

Het gebruik wordt pas betalend vanaf het moment dat de drempels van €43.250 én 5 documenten overschreden worden

Belastbare documenten zijn: inkooporders, facturen, service-invoerbladen en reacties op service-invoerbladen

Belastbare leveranciers met een transactievolume van minder dan EUR 216 250 op jaarbasis worden toegewezen aan het Bronzeniveau, ongeacht het jaarlijkse aantal documenten.

Leverancierskosten



Transactiekosten (per kwartaal gefactureerd)

Minder dan 5 documenten* OF minder dan 43 250 EUR	GRATIS gebruik
Meer dan 5 documenten * EN meer dan 43 250 EUR	0,155% van het transactievolume voor relaties zonder service-invoerbladen
	0,35% van het transactievolume voor relaties met service-invoerbladen
	Maximum van 17 300 EUR per relatie

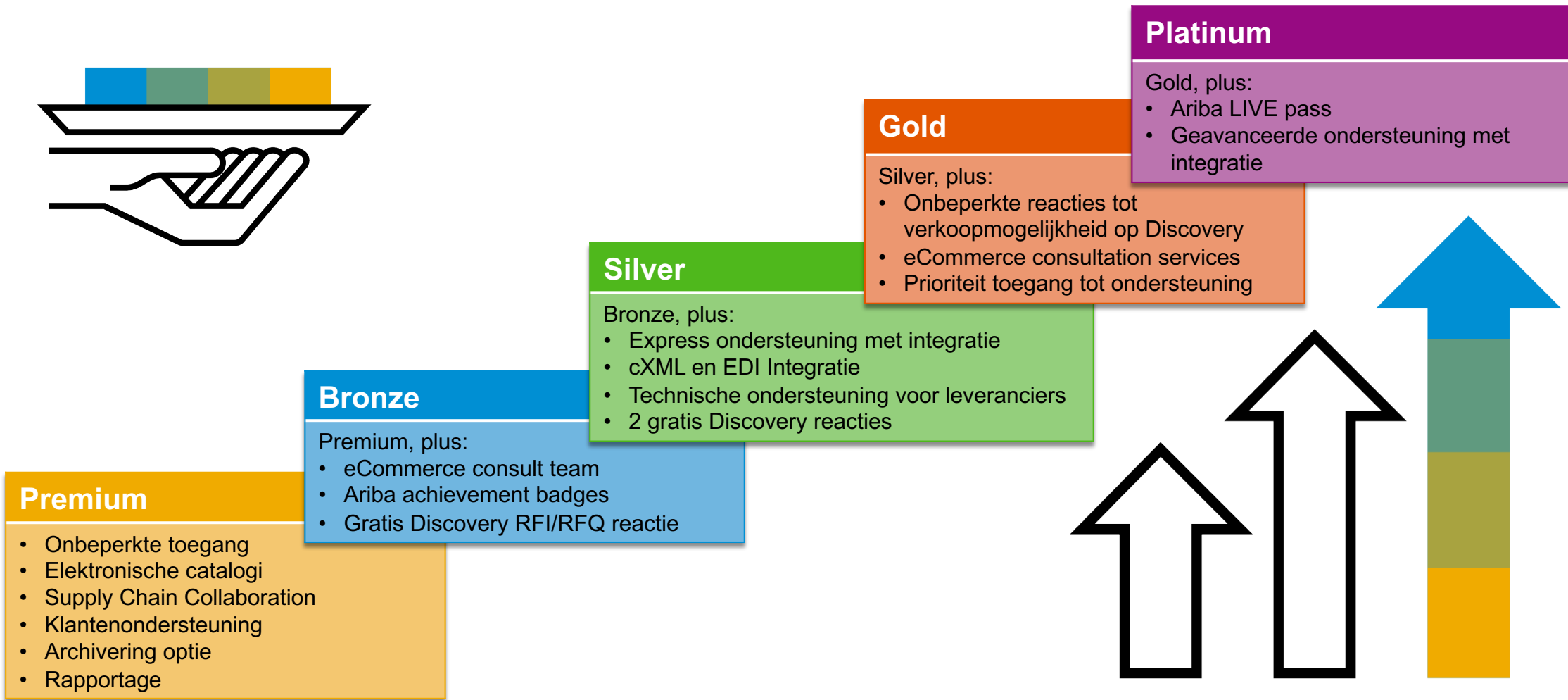
* enkel inkooporders, facturen, service-invoerbladen en reacties op service-invoerbladen



Abonnementkosten (jaarlijks gefactureerd)

Jaarlijks aantal documenten voor alle klantrelaties samen	Abonnement	Jaarlijkse kosten
Tot 4 documenten	Premium	€0
5 tot 24 documenten of < € 216 250	Bronze	€45
25 tot 99 documenten en > € 216 250	Silver	€670
100 tot 499 documenten en > € 216 250	Gold	€2 000
500 of meer documenten en > € 216 250	Platinum	€4 900

Leveranciersabonnementen



Lees meer over abonnementen en bereken de mogelijke kosten op onze website
<https://www.ariba.com/ariba-network/ariba-network-for-suppliers>

Ariba Discovery



Gekwalificeerde leads ontvangen

Na een snelle registratie van 5 minuten ontvangt u gekwalificeerde leads in uw Postvak IN



Tijd besparen

Toon uzelf aan inkopers die actief op zoek zijn naar nieuwe leveranciers



Effectief verkopen

Maak gebruik van de Ariba Network-gemeenschap om uzelf te tonen aan inkopers die nog niet met u werken



Nieuwe activiteiten ontwikkelen

Neem deel aan \$5 miljard aan nieuwe verkoopkansen die elk jaar worden geplaatst



Interactiviteit vergroten

Communiceer in realtime met inkopers en prospects

Informatieportaal voor leveranciers en Exchange User Community

Welcome to the <buyer name> Supplier Information Portal

This portal provides information for all suppliers that are conducting business with <buyer name> via Ariba Network.

As part of <buyer name>'s ongoing policy to continuously improve efficiency and service quality to suppliers, they are currently implementing the next stage of their overall electronic strategy to move away from paper based transactions. If during onboarding you have business-related questions, those can be sent to <buyer enablement email> or if you have Ariba Network functional questions, those can be sent to <ariba enablement email>. Many of your questions may already be answered in the topics below.

What information are you looking for?

PROJECT NOTIFICATION LETTER Overview of <buyer name> Initiative	SUPPLIER SUMMIT Hear your buyer's message regarding being part of Ariba Network
SUPPLIER TRAINING GUIDE Learn how to transact with <buyer name>	FEES Learn about SAP Ariba Supplier Subscriptions and Pricing
LEARN HOW TO BUILD A CATALOG Access the technical requirements for catalog enablement with <buyer name>	LIVE DEMOS Register for interactive sessions to learn more about Ariba Network functionality
INTEGRATION Access the technical requirements for integration with <buyer name>	SUPPORT RESOURCES We are here to help you strengthen customer relationships and grow your business

SAP Ariba

Feedback Help
Helpcentrum

Enablement Tasks

View details of all pending tasks

Activities and Tasks

Activity Name

▶ Account

▼ Purchase Order

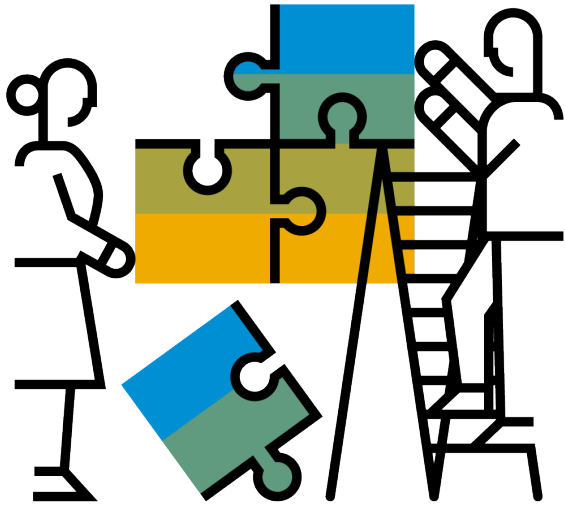
This activity tracks all

✓ Completed

Op het tabblad ziet u:

- Klant
- Trans
- Inform
- leveranciers

Hulpbronnen



Enablement-helpdesk

- Account aanmaken
- Hulp bij de eerste factuur die u maakt
- Uw instellingen configureren

Klantenondersteuning

- Wijzigen van gebruikersrol
- Vragen om informatie over facturen
- Wachtwoord resetten

Live demo's

- “30 on Thursday”
 - Sessies voor klanten
 - Live demo's voor leveranciers (in het Engels)
-

Volgende stappen



Verzoek om handelsrelatie accepteren

SMO Buyer has migrated to the Ariba® Network platform for electronic transaction processing. As part of this migration, SMO Buyer encourages you to continue your trading relationship with them

Ariba Network

Help Center >>

Welcome to the Ariba® Network

SMO Buyer has migrated to the Ariba® Network.

New Existing

Are you... like to... you w... new a... Netwo...

Re

I have

covery account, m to log in to the

Ariba will send a you already have trading relationship

Uw account configureren

Ariba Network Company Settings John Doe

Network Settings

Electronic Order Routing **Electronic Invoice Routing** Accelerated Payments Settlement

General Tax Invoicing and Archiving

Capabilities & Preferences

Sending Method

Document Type	Routing Method	Options
Invoices	Online	Return to this site to create invoices
Customer Invoices	Online	Save in my online inbox

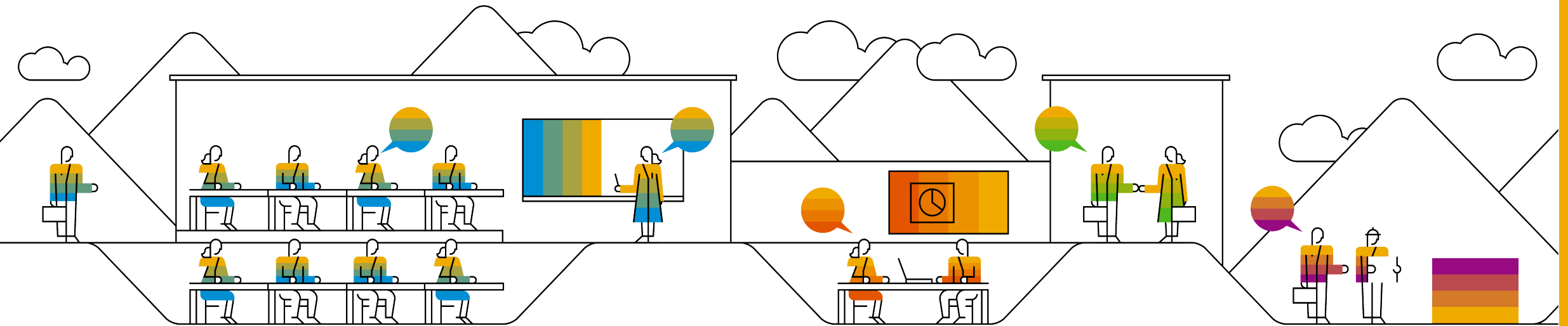
Notifications

Type	Send notifications when...	To email addresses (one required)
Invoice Failure	<input checked="" type="checkbox"/> Send a notification when invoices are undeliverable or rejected.	* test@yourcompany.com
Invoice Status Change	<input checked="" type="checkbox"/> Send a notification when invoice statuses change.	* test@yourcompany.com

Update Profile Information 35%

Go Live op Ariba Network

Geplande begindatum transacties – op het moment dat u account volledig geconfigureerd is



Vragen?

Dien uw vragen in via de V&A-widget.



Bedrijfsgerelateerde vragen
source2paybeheer@jumbo.com

**Vragen over het systeem of AN
in het algemeen**
<<AribaEmail>>@ariba.com

Hartelijk dank!